

УДК 658.14

Особенности организации финансов юридических лиц в связи с их классификацией

М.И. Черутова

Братский государственный университет, ул. Макаренко 40, Братск, Россия
eims@brstu.ru

Статья поступила 25.10.2014, принята 29.11.2014

Отражены вопросы организации финансов юридических лиц, рассмотрены особенности финансирования их деятельности, а также распределения прибыли. Особое внимание уделено влиянию классификации юридических лиц на организацию финансов в соответствии с новым законодательством. Рассмотрена финансовая структура корпоративных коммерческих и некоммерческих организаций.

Ключевые слова: юридические лица; коммерческие организации; корпорации; унитарные юридические лица; корпоративные финансы; финансы некоммерческих организаций; финансовые ресурсы; прибыль.

Features of financial arrangement for legal entities in accordance with their classification

M.I. Cherutova

Bratsk State University; 40, Makarenko St., Bratsk, Russia
eims@brstu.ru

Received 25.10.2014, accepted 29.11.2014

The article reflects financial arrangement for legal entities. Features of financing their activities as well as profit distribution have been studied. Particular attention has been paid to the influence of the classification for legal entities on financial arrangement in accordance with new legislation. Financial structure of corporate profit and non-profit organizations has been studied.

Key words: legal entities, business organizations, corporations, unitary legal entities, corporate finance, finance for non-profit organizations, financial resources, profit.

Организация финансов играет важную роль, поскольку направлена на выполнение основной задачи — обеспечение экономической стабильности хозяйствующих субъектов. Финансы организаций — это экономические отношения, возникающие в связи с формированием денежных потоков и связанные с функционированием создаваемых денежных фондов.

В настоящее время в экономической литературе нет четкого определения финансов различных видов юридических лиц, в част-

ности корпоративных финансов. Они ассоциируются в основном с финансами коммерческих организаций (предприятий). Очень часто используется термин «финансы организаций» (корпоративные финансы). Авторы не различают эти понятия, что отражается на содержательной стороне возникающих при этом финансовых отношений.

Как представляется, возникает необходимость внести определенную ясность в классификацию юридических лиц и понятийный аппарат, связанный с их финансами.

В 2014 г. внесены изменения и дополнения в ч. 1 Гражданского кодекса РФ [1], в соответствии с которыми юридическим лицом признается организация, которая имеет обособленное имущество и отвечает им по своим обязательствам, может от своего имени приобретать и осуществлять гражданские права и нести гражданские обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.

Учредители юридических лиц выбирают организационно-правовую форму, предусмотренную Гражданским кодексом.

Рассмотрим классификацию юридических лиц по разным признакам.

Первый признак классификации — по цели деятельности. По данному признаку выделяют коммерческие и некоммерческие организации. Коммерческие организации преследуют в качестве основной цели своей деятельности извлечение прибыли. Некоммерческие организации не имеют извлечение прибыли в качестве основной цели и не распределяют полученную прибыль между участниками.

Юридические лица, являющиеся коммерческими организациями, могут создаваться в организационно-правовых формах хозяйственных товариществ и обществ, крестьянских (фермерских) хозяйств, хозяйственных партнерств, производственных кооперативов, государственных и муниципальных унитарных предприятий.

Юридические лица, являющиеся некоммерческими организациями, могут создаваться в следующих организационно-правовых формах:

1) потребительские кооперативы, к которым относятся в том числе жилищные, жилищно-строительные и гаражные кооперативы, садоводческие, огороднические и дачные потребительские кооперативы, общества взаимного страхования, кредитные кооперативы, фонды проката, сельскохозяйственные потребительские кооперативы;

2) общественные организации, в том числе политические партии и созданные в качестве юридических лиц профессиональные

союзы (профсоюзные организации), общественные движения, органы общественной самодеятельности, территориальные общественные самоуправления;

3) ассоциации (союзы), в том числе некоммерческие партнерства, саморегулируемые организации, объединения работодателей, объединения профессиональных союзов, кооперативов и общественных организаций, торгово-промышленные, нотариальные и адвокатские палаты;

4) товарищества собственников недвижимости, к которым относятся в том числе товарищества собственников жилья;

5) казачьи общества, внесенные в государственный реестр казачьих обществ в Российской Федерации;

6) общины коренных малочисленных народов Российской Федерации;

7) фонды, в том числе общественные и благотворительные;

8) учреждения, к которым относятся государственные учреждения (в том числе государственные академии наук), муниципальные и частные (в том числе общественные) учреждения;

9) автономные некоммерческие организации;

10) религиозные организации;

11) публично-правовые компании.

Второй признак классификации юридических лиц — по праву участия (членства) в них учредителей (участников). По данному признаку юридические лица можно разделить на две группы: корпоративные (корпорации) и унитарные юридические лица.

Корпоративные юридические лица – это организации, учредители (участники) которых обладают правом участия (членства) в них и формируют их высший орган.

Унитарные юридические лица – это организации, учредители которых не становятся их участниками и не приобретают в них прав членства.

На рис. 1 и 2 представлена классификация организационно-правовых форм корпораций и унитарных юридических лиц. В

соответствии с первой классификацией корпоративные и унитарные юридические лица могут быть коммерческими и некоммерческими (на рисунках коммерческие организации отмечены символом КО).

Исходя из приведенных классификаций, возникает необходимость при рассмотрении организации финансов юридических лиц делить их на четыре группы:

- коммерческие корпоративные организации;
- некоммерческие корпоративные организации;
- коммерческие унитарные организации;
- некоммерческие унитарные организации.

Указанная классификация существенно отражается на финансах коммерческих и некоммерческих организаций. Это прежде всего вопросы, связанные с формированием финансовых ресурсов организации и распределением прибыли.



Рис. 1. Классификация корпоративных юридических лиц

Коммерческие корпоративные организации формируют свои финансовые ресурсы за счет собственного и заемного капитала. Собственный капитал, или собственные средства — это та часть капитала, которая

принадлежит организации и состоит из первоначального капитала и полученной прибыли к распределению (после выплаты дивидендов). Заемный капитал — это финансовые обязательства организации, т. е. кредиты и займы, предоставленные ей для финансирования операций. Они могут принимать форму долгосрочных обязательств (кредитов и займов) и краткосрочных. Особенностью финансов данной группы юридических лиц будет формирование первоначального капитала в зависимости от организационно-правовой формы.



Рис. 2. Классификация унитарных юридических лиц

Первоначальный капитал хозяйственных товариществ называется складочным капиталом. Он разделен на вклады участников. Его размер законодательно не ограничен.

Первоначальный капитал обществ с ограниченной ответственностью называется уставным капиталом (УК). Он составляется из номинальной стоимости долей участников. Размер УК должен быть не менее 10 000 руб.

Первоначальный капитал акционерных обществ также называется уставным капиталом. Он составляется из номинальной стои-

мости акций общества. Законом устанавливается минимальный размер УК.

В производственном кооперативе формируется паевой фонд, который состоит из паевых взносов его членов. Минимальный размер паевого фонда не устанавливается.

В соответствии с законом [2] крестьянское (фермерское) хозяйство не являлось юридическим лицом, но в 2014 г. положения закона были изменены.

Граждане, ведущие совместную деятельность в области сельского хозяйства без образования юридического лица, на основе соглашения о создании крестьянского (фермерского) хозяйства, вправе создать юридическое лицо — крестьянское (фермерское) хозяйство.

Крестьянским (фермерским) хозяйством, создаваемым в качестве юридического лица, признается добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности в области сельского хозяйства, основанной на их личном участии и объединении имущественных вкладов.

Собственные финансовые ресурсы организаций этой формы формируются за счет вкладов членов крестьянского (фермерского) хозяйства.

В 2011 г. был принят закон о хозяйственных партнерствах, в соответствии с которым хозяйственным партнерством признается созданная двумя или более лицами коммерческая организация, где управление деятельностью осуществляют участники партнерства, а также иные лица в пределах и объеме, предусмотренных соглашением об управлении партнерством.

Первоначальный капитал в хозяйственном партнерстве называется складочным капиталом и составляется из вкладов участников.

Особенностью корпоративных коммерческих организаций является распределение прибыли. Прибыль распределяется между государством, организацией и участниками. Государство получает свою часть в виде на-

лога на прибыль организаций, которая является доходным источником бюджетной системы. Организации направляют часть прибыли, идущей на накопление, в развитие производства, финансируя инвестиционные проекты. Участники получают часть прибыли, идущей на потребление. Эти вопросы решаются в рамках проводимой в организации дивидендной политики [3]. Порядок распределения прибыли отражается в учредительных документах. Принятие решения о распределении чистой прибыли между участниками относится к исключительной компетенции общего собрания (кроме хозяйственных товариществ, в которых прибыль распределяется по общему согласию всех участников). При этом принцип распределения прибыли между участниками — пропорционально долям, вкладам, акциям. Исключением является производственный кооператив, в котором прибыль распределяется в соответствии с трудовым участием и пропорционально паевым взносам. В хозяйственном партнерстве возможно непропорциональное участие в распределении прибыли в соответствии с соглашением об управлении партнерством. Особый порядок распределения доходов предусмотрен и для крестьянских (фермерских) хозяйств. Каждый член фермерского хозяйства имеет право на часть доходов, полученных от деятельности фермерского хозяйства, в денежной и (или) натуральной форме. Размер и форма выплаты каждому члену фермерского хозяйства личного дохода определяются по соглашению между членами фермерского хозяйства.

Финансы некоммерческих организаций — это отношения, связанные с формированием и использованием финансовых ресурсов организаций для достижения целей деятельности, предусмотренных в уставе организации.

Некоммерческие организации создаются в соответствии с законом [4], в котором определены цели их деятельности. Некоммерческие организации могут создаваться для

достижения социальных, благотворительных, культурных, образовательных, научных и управленческих целей, а также для выполнения задач по охране здоровья граждан, развитию физической культуры и спорта, удовлетворению духовных и иных нематериальных потребностей граждан, защите прав, законных интересов граждан и организаций, разрешению споров и конфликтов, оказанию юридической помощи, а также в иных целях, направленных на достижение общественных благ. Законодательством определены единые источники формирования финансовых ресурсов некоммерческих организаций различных организационно-правовых форм. Ими являются:

- регулярные и единовременные поступления от учредителей (участников, членов);
- добровольные имущественные взносы и пожертвования;
- выручка от реализации товаров, работ, услуг;
- дивиденды (доходы, проценты), получаемые по акциям, облигациям, другим ценным бумагам и вкладам;
- доходы, получаемые от собственности некоммерческой организации;
- бюджетные субсидии в рамках утвержденных целевых программ;
- другие не запрещенные законом поступления.

Некоммерческие организации могут за-

ниматься предпринимательской деятельностью, соответствующей целям, для достижения которых они созданы [5], но при этом есть особенность: полученная прибыль не распределяется между участниками, а рефинансируется в деятельность некоммерческой организации. В литературе, и охватывает финансы коммерческих и некоммерческих корпоративных организаций.

Литература

1. О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации: федер. закон от 5 мая 2014 г. № 99-ФЗ. Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс»
2. О крестьянском (фермерском) хозяйстве: федер. закон от 11 июня 2003 г. № 74-ФЗ. Доступ из справ. - правовой системы «Консультант Плюс»
3. Черутова М.И. Финансовый менеджмент. 2-е изд., исправ. и доп. М.: Флинта, 2010. 99 с. (Сер. Экономика и управление).
4. О некоммерческих организациях: федер. закон от 12 янв. 1996 г. № 7-ФЗ. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».
5. Гончарова Н.А. Основные направления решения проблем управленческого консалтинга в малом и среднем строительном бизнесе // Вестник гражданских инженеров. 2010. № 2. С. 167–174.